AERE · FİNANS ÖZETİ

Önerilen $525K orta nokta · 14 aylık kanıt programı · kurucu onaylı değil

$450–600K
Önerilen aralık

FIRSAT

Kapadokya için 16 koltuklu hibrit-elektrikli manzara hava gemisi konsepti. Hava gemisi fizibilitesi ve ulaşılabilir uçuş günleri inceleniyor. Tarihsel CAD geometrisi, kapalı bir yerel CAD uzlaştırması bekliyor.

Ekip 80'den fazla alt ölçekli araç bildiriyor; 20'si uçuruldu ve biri 365+ günlük hangar testinden geçti. Tam boy Wanderer zarfı üretilmedi.

Faz 0, sonraki karar için ölçülmüş mühendislik kanıtı ve müşteri doğrulamasını finanse eder.

FON KULLANIMI · $525K ORTA

Ekip teslimatı (14 ay)	$210K
Şirket giderleri	$28K
Demonstratör + test kampanyası	$105K
Mühendislik + bağımsız inceleme	$63K
Tedarik + BOM yeniden teklifleri	$35K
Mevzuat + saha hazırlığı	$42K
Müşteri keşfi + pilot	$21K
Beklenmeyen gider + eş finansman rezervi	$21K

DURDURMA KRİTERLERİ (ÖNERİ)

- Tohum öncesi 14. aya kadar uçan bir demonstratör yoksa
- Fiyatlandırılmış bir pilot testinden sonra güvenilir müşteri kabul kanıtı yoksa
- SHGM ön başvuru geri bildirimi: ~36 ay içinde herhangi bir gelir operasyonuna yol yoksa
- Demonstratör sonrası her şey dâhil araç maliyeti tahmini ~$4M üzerindeyse ve inandırıcı bir düşüş yolu yoksa

14 AYLIK PROGRAM

M0–1 Kurucu beyanı geçmişi filme al; şirketi kur; kurucu/IP şartlarını kesinleştir

M1–3 3+ işletmeci/müşteri keşif görüşmesi; fiyatlandırılmış pilot teklifi; ilk 5 BOM kalemini yeniden fiyatla

M3–9 Hedef: küçük ölçekli Wanderer demosu ve ilk uçuş filmi

M6–14 SHGM gayriresmî görüşme + yazılı yol notu; tohum turu materyalleri hazır

FAZ 0 SONRASI (KOŞULLU)

İlk model yolcu geliri: başarı M26 · planlama M62
Nakit akışı başabaş: başarı M55 · planlama M91
Tam program sermayesi: başarı $13.2M · planlama $35.2M
10 yılda toplam net kâr: başarı $106.6M · planlama $41.1M

Yalnızca modeldir. Faz 0 kâr vaadi yoktur; sertifikasyon, hava gemisi ekonomisi ve müşteri kabulü hâlâ kapılardır.